



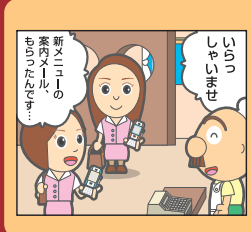
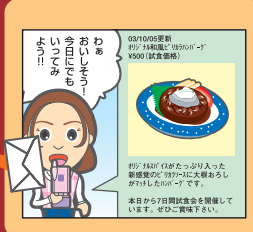
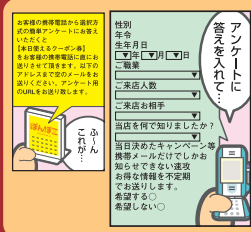
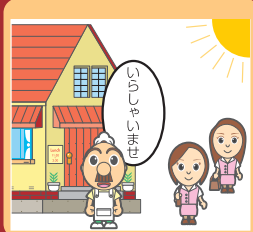
3キャリア対応 SKY EZ 初期費用 19,800円 月額費用 9,800円

「ぼんぽこ」は店舗様専用携帯電話のホームページとメールで、リピーターを獲得するための販促ツールです。

販促活動には携帯電話のメールをオススメします!

● 「ぼんぽこ」を使えば、お客様はリピーターになる! ● ● ● <http://ipon.jp> ● ● ●

1 初めのご来店 ▶ 2 携帯でアンケート ▶ 3 メールでお誘い ▶ 4 携帯サイトへ誘導 ▶ 5 再来店 → 常連へ



Point 1

面白いように溜まる顧客情報!

店舗様携帯ホームページで、クーポン券付きの選択方式アンケートを実施し、顧客情報を集めていきます。アンケートの結果は、直接それぞれの店舗様の顧客情報として蓄積されますので、今までの紙アンケートと違い、データ登録作業を行う手間が、一切、無くなります。また、パソコンをお持ちの店舗様は携帯だけでなくパソコンからも管理ができ、センターに溜まった顧客データをいつでも取り込むことができます。

**携帯電話に差し込むだけで
お客様を手間なく誘導!
簡単便利な会員登録促進!**



登録支援ツール
(オプション)



**アンケート集計もさらに詳細!
顧客データも出し入れ自由!
さらに簡単&便利!**

PC管理画面(オプション)

Point 2

お客様の好みに合わせた情報発信!

お知らせしたい内容に合ったターゲット顧客を絞り込み、店舗様からのお知らせメールを送ることが出来ます。これにより送ったメールの開封率を上げ、お客様の来店動機付けにつながります。

Point 3

メールは文字 + 写真でアピール!

カメラ付き携帯電話やデジタルカメラで撮影した画像を携帯版ホームページに掲載出来ます。オススメメニューや新人スタッフの写真をアップすれば、お客様の注目度もアップ!

Point 4

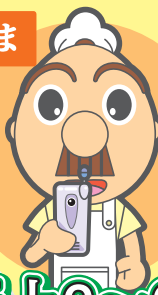
簡単操作でホームページ内容変更!

店舗様ホームページの画像の掲載や内容変更、販促メールの送信設定は、店舗様が現在お持ちの携帯電話からいつでも簡単に行うことが出来ますので、リアルタイムでの情報提供が可能です。

実例レポート

神奈川県横浜市某串揚げ屋さんの場合

店舗さま



メニューから
簡単指示



お店で考えた「楽しいイベント」をメールで一斉送信!



お客さま

メール会員
200件



売上2~3倍

来店 34組 107名

メール会員	200件
リピート	34組
来店人数	107名
前週との売上比較	約2~3倍

「ぼんぽこ」実績 導入でこの

お問い合わせは **ドリームエリア株式会社 イージョイン事務局**
東京都渋谷区渋谷1-6-1 渋谷新泉ビル2F・3F

☎ 0120-310-226 ✉ info@ipon.jp